



**МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ
программных продуктов
для управления задачами**



О компании и проекте

Компания IPI® – разрабатывает и продает коробочные (установил и работай!) программные продукты для управления задачами (IPI.Helpdesk – автоматизация службы технической поддержки; IPI.Manager PRO – постановка и контроль исполнения поручений, управление заявками/заказами).

Мы являемся командой-стартапом и стремимся к достижению высоких целей. Ищем подходящего по духу сотрудника, и как команда – готовы вкладывать силы в развитие его компетенций. В ответ ожидаем большой отдачи и глубокого погружения в проект.

Мы предлагаем:

- Стремительное обогащение знаниями и опытом
- Возможность роста в интересующих человека направлениях
- Стабильный доход (оклад 15000 + % + бонусы)
- Возможность гибкого графика (работа на результат, а не потраченное время)
- Погружение в энергичную стартаперскую среду
- Уютный и креативный офис в Технопарке «Ингрия» (<http://ingria-startup.ru/>)
- Дружелюбный и амбициозный коллектив

Обязанности:

- Обработка входящих запросов на тестирование программного обеспечения
- Консультирование потенциальных клиентов
- Продажа текущим и новым клиентам
- Сопровождение сделок на всех этапах
- Работа с первичными документами
- Подготовка рекламных и презентационных материалов

Требования:

- Девушка, от 22 до 35 лет
- Опыт работы в продажах программного обеспечения
- Неумная страсть к продажам (нам нужны уверенные в себе люди!)
- Способности к управленческой деятельности и желание развивать управленческие качества
- Высокий IQ (как ИТ-компания, мы ценим интеллектуальные способности и способствуем становлению своих сотрудников)
- Понимание отличий Service Desk от Helpdesk и CRM
- Предпочтение отдается приезжим из других городов

Контактное лицо: Павел Емельянов
(921)322-6067 pe@ipi-tech.ru



WELCOME – талантливому менеджеру по продажам программного обеспечения!