



## **МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ ООО "ВебВойс"**



### **О компании и проекте**

Российская IT-компания, работающая на международном рынке с 2008 года в качестве разработчика и поставщика решений в области ПО и телекоммуникаций. Основные направления деятельности:

- создание и реализация веб-проектов;
- разработка решений и предоставление услуг VOIP-телефонии (сервисы PC-to-Phone, MVNO);
- поставка ПО как услуги (по моделям SaaS, S+S).

Сервисы ВебВойс круглосуточно доступны клиентам во всем мире, ими активно пользуются тысячи заказчиков из России, Европы, Азии, США, Канады, стран Латинской Америки.

Команда ВебВойс разработала сервис Evaphone (<http://www.evaphone.ru>) - возможность совершения звонков с компьютера на городские и мобильные телефоны по минимальным тарифам, а также бесплатных звонков в обмен на просмотр короткой рекламы.

### **Требования:**

- Высшее или средне-специальное образование
- Опыт продаж не менее 2 –х лет
- Успешный опыт работы на аналогичной позиции (телемаркетолог, специалист по продажам)
- Грамотная речь с хорошей дикцией, приятный голос, умение хорошо коммуницировать
- Ориентированность на результат, стрессоустойчивость, энергичность
- Уверенный пользователь ПК
- Желание карьерного роста приветствуется.

### **Обязанности:**

- Поиск потенциальных клиентов
- Диагностика потребностей потенциальных клиентов
- Формирование базы контактов
- Холодные звонки
- Отправка коммерческих предложений, организация взаимодействия с клиентом

### **Условия:**

- Трудоустройство по ТК РФ
- Компенсационный пакет: Fix.25000 руб.+ Премии + Бесплатное питание + Бесплатное обучение
- Возможность карьерного роста
- Полный соц.пакет
- Полная занятость, полный день

**Контактное лицо:** Евгения Барченко  
(921)926-6316 [e.barchenko@ingria-park.ru](mailto:e.barchenko@ingria-park.ru)

